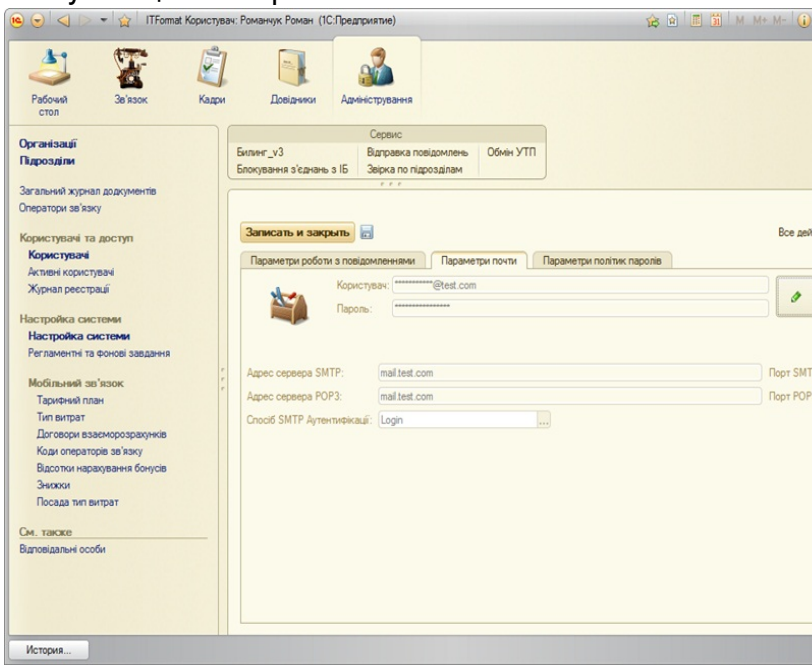
Програмне забезпечення «1C:Mobile 8»

Програма **«1C: Mobile 8»** призначена для великих компаній, в яких працює багато персоналу (зокрема адміністративного, а також водіїв, менеджерів зі збуту, кур`єрів тощо) та, відповідно,мають місце значні телекомунікаційні витрати на мобільний зв`язок в рамках корпорації.



Дана програма забезпечує:

- Облік виданих SIM-карт (номерів телефонів),
- Облік та аналіз деталізації мобільного трафіку,
- Облік фінансових затрат на мобільний зв`язок,
- Формування реєстрів авансових платежів з врахуванням лімітів та витрат.

Короткий опис підсистем та можливостей програми «1C:Mobile 8»:

«1C:Mobile 8» складається з наступних підсистем:

· Зв’язок

· Кадри

· Адміністрування

Підсистема «Зв’язок» містить в собі наступні модулі:

· модуль «Внутрішні операції» – який дає змогу зареєструвати SIM - карти в системі, закріпити їх за матеріально відповідальною особою (ами), встановити відповідні ліміти;

· модуль «Фінанси» – дає змогу фіксації переказу коштів між номерами абонентів, формувати документи поповнення телефонних номерів компанії, відслідковувати використання бонусів, нарахованих оператором зв’язку;

· модуль «Додатково» – складається з підсистем фіксації витрат, яка представлена документами фіксації витрат, а також підсистеми моніторингу витрат, яка представлена звітами.

Підсистема «Кадри» містить кадрові документи зареєстрованих в системі працівників компанії.

Підсистема «Адміністрування» включає в себе:

· Адміністративний комплекс, який забезпечує налаштування системи, надання та контроль прав доступу до системи;

· Комплекс обміну даними з зовнішніми джерелами інформації:

o Завантаження інформації з 1С Бухгалтерія;

o Завантаження файлів форматів *.txt, *.csv, *.xml.

Програма «1С: Mobile 8» повністю інтегрується з бухгалтерськими програмами (доробка, обробка вхідних і вихідних даних під потреби замовника). Наші спеціалісти здійснюють процес інсталяції та інтеграції програми, а також надають повний супровід та консультування під час експлуатації програми.

Впровадження даного програного забезпечення дозволяє компанії-замовнику досягнути економії витрат на зв`язок до 20-30% вже з першого місяця його впровадження, таким чином окуповуючи інвестицію за короткий проміжок часу.