

Компания «Айтико» помогает организовывать **Start-Up** бизнеса или проекта. С этой целью применяются все подходы и принципы стратегического планирования, бизнес-анализа с элементами моделирования и прогнозирования. Построение Start-Up бизнеса осуществляется на проектной основе и требует комплексного подхода.

Этапы «Start-Up»:

- Определение отрасли деятельности (оценка рынка и ниш для бизнеса),
- Определение целевой аудитории и вкусов потребителей (в т.ч. прогноз поведения потребителей на будущее),
- Оценка инвестиций в проект (технологических, материальных, человеческих и др.),
- Построение плана продаж (поиск и оценка потенциальных клиентов, прогноз роста

рынка и др.),

- Разработка маркетингового плана,
- Поиск и подготовка команды проекта (head-hunting, тренинги, стресс-тесты и др.),
- Подготовка проектной и технической документации по проекту, регистрация бизнеса,
- Описание технологического процесса,
- Разработка IT-решений для автоматизации бизнес-процессов,
- Тестирование – пробные замеры,
- Внедрение проекта на реальной базе,
- Оценка результатов, доработка и усовершенствование технологических и бизнес-процессов,
- Промышленная эксплуатация,
- Сопровождение и консалтинг (поддержка функциональности IT-решений, модернизация).

Для **Start-Up** особенно важно привлекать профессионалов-практиков, поскольку **правильное начало дела – это залог будущего успеха.**

Так Вы сэкономите время и деньги. Много предпринимателей никогда бы не начали своего бизнеса, если бы могли наперёд ознакомиться с его перспективами, часть из них существенно изменила свои стратегии поведения на рынке, перечень продуктов и услуг после проведения бизнес-анализа. Чувство рынка и определение его тенденций ещё до того, чем это заметят конкуренты, - это мастерство

Start-Up.