

Компанія «Айтіко» допомагає організовувати **Start-Up** бізнесу чи проекту. З цією метою застосовуються всі підходи та принципи стратегічного планування, бізнес-аналізу з елементами моделювання та прогнозування. Побудова

Start

-

Up

бізнесу

здійснюється на проектній основі та вимагає комплексного підходу.

Етапи «Start-Up»:

- Визначення галузі діяльності (оцінка ринку та ніш для бізнесу),

- Визначення цільової аудиторії та вподобань споживачів (в т.ч. прогноз поведінки споживачів на майбутнє),



- Оцінка інвестицій в проект (технологічні, матеріальні, людські тощо),

- Побудова плану продажу (пошук та оцінка потенційних клієнтів, прогноз росту ринку тощо),
- Розробка маркетингового плану,
- Пошук та підготовка команди проекту (head-hunting, тренінги, стрес-тести тощо),
- Підготовка проектної та технічної документації по проекту, реєстрація бізнесу,
- Опис технологічного процесу,
- Розробка IT-рішень для автоматизації бізнес-процесів,
- Тестування – пробні заміри,
- Форсаж проекту на реальній базі,
- Оцінка результатів, доопрацювання та вдосконалення технологічних та бізнес-процесів,
- Промислова експлуатація,
- Супровід і консалтинг (підтримка функціональності IT-рішень, модернізація тощо).

Для **Start-Up** надзвичайно важливо залучати професіоналів-практиків, оскільки **правильний початок справи є запорукою загального успіху**

. Так Ви зекономите час і кошти. Багато підприємців ніколи б не починали свого бізнесу, якби могли наперед ознайомитись з його перспективами, частина з них докорінно змінила свої

стратегії поведінки на ринку, перелік продуктів та послуг після проведення бізнес-аналізу. Відчуття ринку та виявлення його тенденцій ще до того, ніж це помітять конкуренти, - це мистецтво

Start

-

Up

.